

# Davide Delpozzo

## Riepilogo

Dopo aver concluso a pieni voti il Liceo delle Scienze Umane mi sono iscritto al corso Marketing, Sales & Export Management presso Fondazione JobsAcademy (BG), che ho concluso a settembre 2022 con punteggio di 93/100.

Ho poi ottenuto il titolo di Laurea Triennale in Economia e Governo d'impresa presso UniNettuno a Giugno 2024.

Oggi sono Sales Manager in Fulgar, con area di competenza la Lombardia, il Piemonte e l'Est Europa, e Assessore Comunale di Adro.

Sono appassionato di politica, economia ed enogastronomia, settore che ho potuto approfondire diventando Sommelier AIS a maggio 2022.

---

## Esperienza

### **Fulgar**

*Sales Manager*

aprile 2024 - Presente

Castel Goffredo, Lombardia, Italia

Area Italia - Est Europa

IT - Fulgar è leader internazionale nel mercato delle fibre man made con la produzione e la distribuzione di poliammide 6,6 e di elastomeri ricoperti nei settori tessile e tecnico.

EN - Fulgar is an international leader on the manmade fibre market, manufacturing and distributing polyamide 6,6 and covered elastomers for the technical and textile sectors.

### **Comune di Adro**

*Assessore Comunale*

giugno 2024 – Presente

Adro, Lombardia, Italia

Delega a Politiche Giovanili, Ambiente, Agricoltura e Attività Produttive



## Competenze principali

Gestione team

B2B

Vendite

## Languages

Inglese (Professional Working)

Spagnolo (Limited Working)

## Certifications

C1 Certification

(Inglese)

B1 PET

(Spagnolo)

Sommelier

## **Davide Delpozzo**

*Consulente commerciale (a contratto)*

luglio 2023 - aprile 2024 (10 mesi)

Brescia, Lombardia, Italia

Consulenza commerciale e di vendita per l'industria tessile della moda.

## **JobsTalent**

*Sviluppatore Commerciale*

febbraio 2022 - febbraio 2023 (1 anno 1 mese)

Bergamo, Lombardy, Italy

Orientamento e Sviluppo Talenti verso i percorsi di specializzazione post diploma JobsAcademy & JobsFactory (Gruppo Fondazione San Michele Arcangelo)

## **Barone Pizzini**

*Sales & Marketing Intern*

maggio 2021 - luglio 2021 (3 mesi)

Provaglio d'Iseo, Lombardia, Italia

Stage curriculare svolto in linea con il percorso Marketing, Sales & Export Management in JobsAcademy.

Tra i compiti svolti: analisi di mercato, gestione pagine social, creazione piani editoriali, creazione di report commerciali, accoglienza e visite commerciali, creazione contenuti blog, creazione contenuti LinkedIn

## **Filmar SPA**

*Stagista*

gennaio 2020 - gennaio 2020 (1 mese)

Firenze

## **MIRFIL, S.L.**

*Stage agente di vendita*

giugno 2018 - giugno 2018 (1 mese)

Barcellona, Catalogna, Spagna

Mi sono occupato della gestione dei rapporti con i clienti italiani, collaborando al conseguimento della certificazione «Global Recycling Standard» sul filato riciclato per conto di una azienda fornitrice.

---

## Formazione

### **Università Telematica Internazionale UNINETTUNO**

Laurea triennale, Economia e Gestione delle imprese - Governo d'impresa · (2022 - 2024)

### **Fondazione ITS - JobsAcademy**

Marketing, Sales & Export Management · (2020 - 2022)

### **Istituto Marco Polo**

Diploma superiore, Liceo delle Scienze Umane indirizzo Economico Sociale · (2015 - 2020)

### **EF Scuole di lingue per professionisti**

Certificazione inglese C1 · (Aprile 2023)